

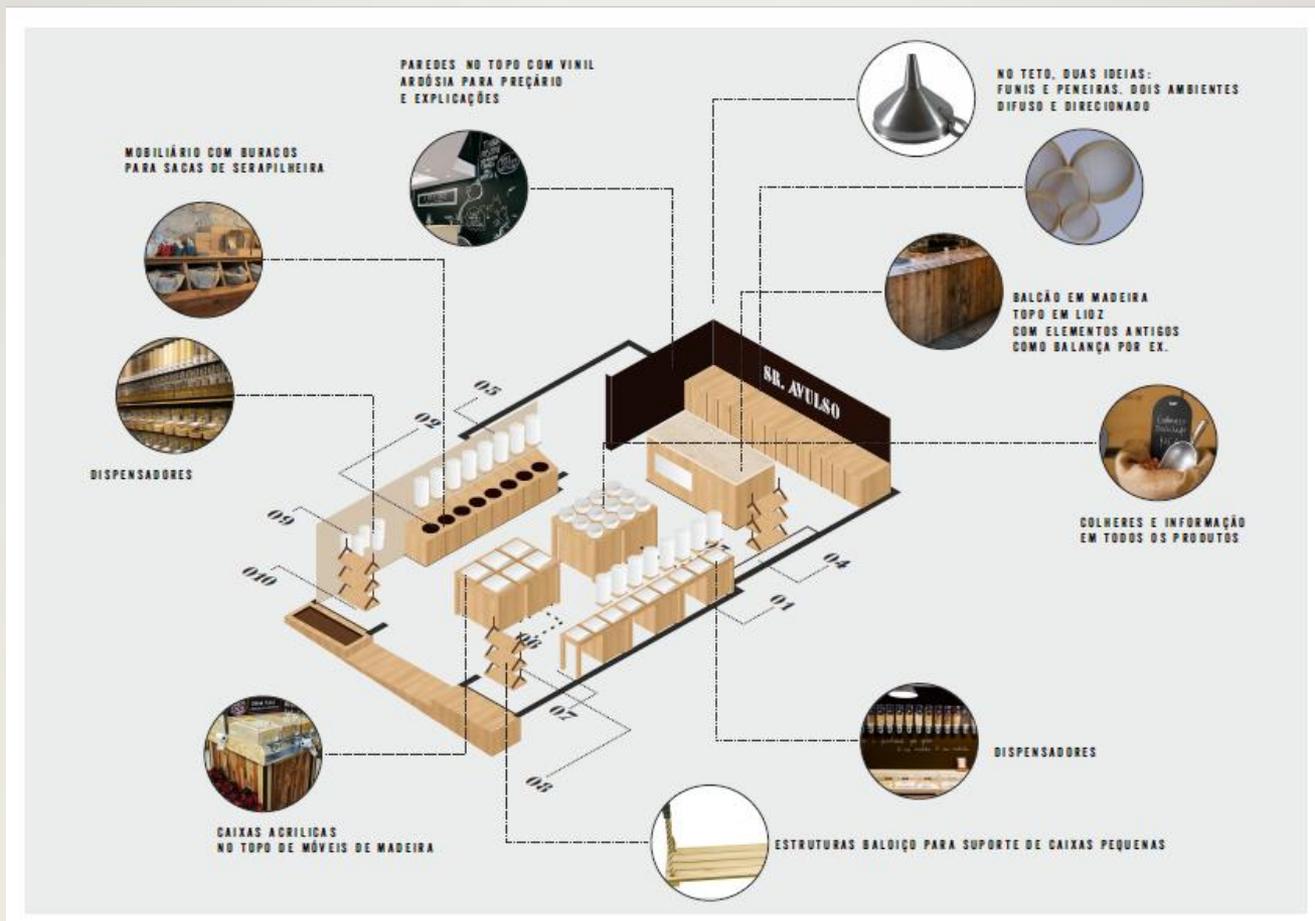
SR. AVULSO

SR. AVULSO

COMUNICAÇÃO
RETRO
UM NOME FÁCIL DE LEMBRAR
UM LOGO SIMPLES!
FÁCIL DE REPRODUZIR

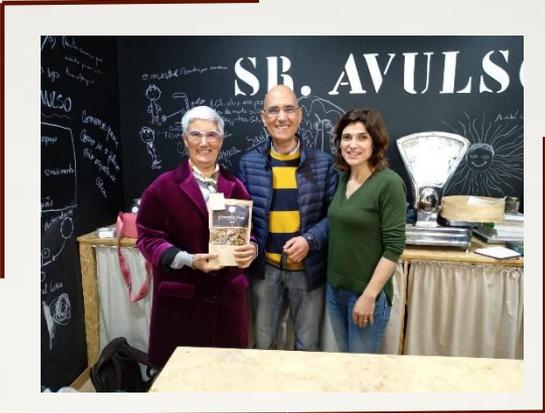


OPORTUNIDADE





MOMENTOS



VANTAGENS

01

MENOR DESPÉRDÍCIO ALIMENTAR

A venda a granel permite a escolha da quantidade exata desejada, reduzindo a quantidade de comida desperdiçada.



VANTAGENS

02

CONSCIÊNCIA AMBIENTAL

REDUÇÃO DE RESÍDUOS

A venda a granel rejeita o uso de substâncias descartáveis (1/3 dos resíduos produzidos), e utiliza embalagens reutilizáveis .



VANTAGENS

03

POUPANÇA

A venda a granel proporciona poupanças entre 10% e 40% no preço de produtos de qualidade em comparação aos produtos de grande circulação

VANTAGENS

04

PROXIMIDADE DE PRODUTORES LOCAIS

A venda a granel pode ser uma ótima oportunidade de contacto com os produtores próximos do local de venda, desenvolvendo a economia local.



VANTAGENS

05

CADEIAS CURTAS

A venda a granel adota, por norma, cadeias de distribuição com menos intermediários, permitindo que os produtos cheguem ao consumidor final a preços mais competitivos.



VANTAGENS

06

PRODUTOS BIOLÓGICOS

A venda a granel pode ser um meio para a sustentabilidade, trazendo ao consumidor produtos que respeitam a natureza assim como o bem-estar ambiental e animal.



CANDIDATURA SI2E

PONTOS FORTES

- **Comparticipação 60% do investimento**
- **Comparticipação efetiva de 16 meses referente à criação de 1 posto de trabalho**



CANDIDATURA SI2E

PONTOS FRACOS

- **Incumprimento de prazos por parte da entidade responsável**
- **Pouco flexível a alterações**
- **Elevada burocracia**
- **Atraso nos recebimentos**
- **Incapacidade dos agentes locais**

SR. AVULSO

UM PROJETO

NutriCuida quilos de saúde

CONTACTOS:

Sr. Avulso

Rua Monteiro de Lima, N 33B

2200-428 Abrantes

Telefone: 241 106 112

Email: geral@sr-avulso.pt

Website: sr-avulso.pt

Célia Lopes

Email: cdias.lopes@nutricuida.pt

Telefone: 962870495

